

Cloud ERP Migrering

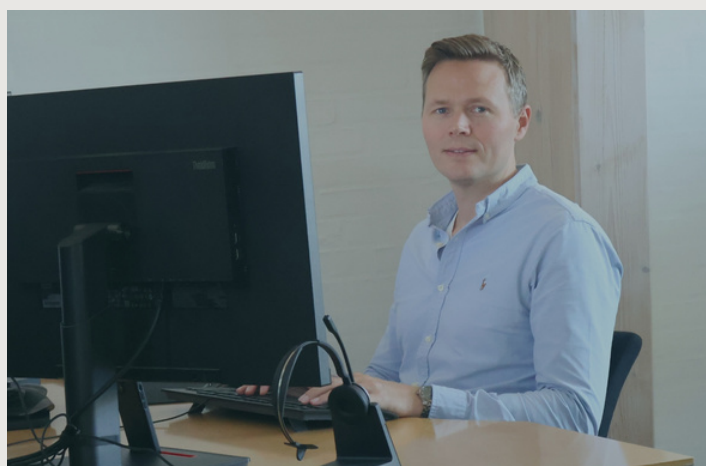
Tag de første skridt mod fremtidens økonomifunktion

En praktisk guide med tjeklister til CFO'er og beslutningstagere, der vil forstå de faktorer, der underbygger en stærk business case for Business Central Cloud.

Evexo

Indholdsfortegnelse

Introduktion	s. 3
1. De skjulte omkostninger ved status quo	s. 4
2. Fremtidens teknologiske muligheder og værktøjer	s. 5
3. Disse gevinster går I glip af i dag	s. 6
4. Tegn på, at I skal gøre jer klar til migrering	s. 8
5. Faserne: Sådan forbereder I en succesfuld migrering	s. 9
6. Undgå de klassiske faldgruber ved ERP-migrering	s. 10
7. ROI-faktorer til jeres business case-beregning	s. 12
8. Tidlige beslutninger der er afgørende for succes	s. 13
9. Cases fra virksomheder, der allerede har gjort det	s. 14
Kom nemt videre med et gratis strategimøde	s. 15



Introduktion



Mange danske virksomheder sidder stadig på ældre ERP-løsninger, der fungerer i det daglige, men som ikke længere understøtter vækst, digitalisering eller moderne økonomistyring.

Driften bliver dyrere, processer mere manuelle, og beslutninger mindre datadrevne – samtidig med, at konkurrenter rykker frem med nye teknologier og lavere omkostninger.

Derfor vælger flere og flere at migrere til Microsoft Dynamics 365 Business Central i skyen. Som en investering i forretningsmæssig vækst, mere end i IT og infrastruktur.

Denne guide klæder dig som beslutningstager på til at kvalificere de interne overvejelser og diskussioner.

Formålet er at give dig et klart, fagligt og praktisk grundlag for at vurdere, om migrering til skyen er det rette næste skridt for jer.



Martin Lopdrup
CEO, Evexo



Realitetstjekket

1 Kender I alle de skjulte omkostninger ved status quo på ERP?

Selvom det gamle ERP-system virker stabilt, skaber stilstand både økonomiske og operationelle risici. Konsekvenserne er ikke altid synlige, men ofte dyre.

Her er 10 argumenter, I kan bruge som refleksionsøvelse i ledergruppen:



Jeres konkurrenceevne falder, når flaskehalse ikke automatiseres

Manuelle processer bliver dyrere år for år, mens konkurrenter fjerner deres flaskehalse med automatisering og reducerer tid pr. opgave markant.



Driften binder flere medarbejdertimer end nødvendigt

Uden automatisering og moderne workflows stiger lønomkostningerne i takt med skalering.



I løber en større compliance-risiko og dyrere revisionsprocesser

BC Cloud reducerer audit- og compliance-indsats og gør jer robuste over for de skiftende krav, der løbende rammer virksomheder.



Jeres beslutninger bliver mindre datadrevne og mere reaktive

Forbedret beslutningskvalitet er en dokumenteret gevinst med BC. Stilstand giver den modsatte effekt: Dårligere timing i salg, indkøb og likviditetsstyring.



Driftsomkostningerne bliver højere end konkurrenternes

Serverdrift, vedligehold og patching er omkostninger, jeres konkurrenter slipper for.



Jeres evne til at skalere falder

Hvor ældre ERP kræver store spring, giver BC Cloud jer mulighed for at vokse i små, fleksible skridt – uden tekniske begrænsninger eller tunge investeringer.



I mister konkurrenceevne i markedet

Når konkurrenter digitaliserer deres økonomi, logistik og kunderejse, bliver I langsommere, dyrere og mindre fleksible.



I udsætter en investering med dokumenteret afkast

Virksomheder oplever typisk markante forbedringer i omkostninger, tid og kontrol efter migrering. Udsættelse er i sig selv en skjult omkostning.



Brugeroplevelsen halter efter markedets standard

Forældede systemer gør opgaver tungere, processer langsommere og vedligehold dyrere. Moderne værktøjer giver medarbejdere overskud, ikke ekstra arbejde.



Jeres digitale modenhed stagnerer

Muligheden for at høste AI- og automationsgevinster udebliver. Hver release af BC Cloud tilføjer nye AI-muligheder, I ikke får del i.



Under motorhjelman

2 Fremtiden i Business Central: Teknologier der løfter jeres effektivitet

Fremtiden for økonomifunktionen formes af teknologier, der giver hurtigere indsigt, smartere processer og mindre manuelt arbejde. Moderne cloud-ERP styrker økonomistyring og produktivitet. Her er 10 teknologidrevne muligheder, der gør en reel forskel i driften:



Copilot som digital assistent i økonomien

Hjælper med at forklare fejl, foreslå rettelser, generere tekst, finde funktioner og løse daglige opgaver hurtigere.



AI-agenter, der selv udfører og optimerer processer

Agenter kan overvåge flows, reagere på hændelser og automatisere opgaver – uden udvikling.



Intelligent styring og predictive insights

Automatiske betalingsforslag, forecast, lagerdisponering og cash-flow-forbedringer baseret på egne data.



Power Automate som motor for tværgående processer

Skaber automatiske godkendelser, dokumentflows, notifikationer og opgaver – på tværs af afdelinger og systemer.



Power BI-indsigter direkte i Business Central

Live dashboards, analyser og KPI'er uden behov for Excel-eksport eller manuelle opdateringer.



Automatisk bilagsbehandling og dokumentgenkendelse

AI læser, tolker og matcher bilag korrekt, så medarbejderne slipper for manuel indtastning.



Integreret Microsoft 365-samarbejde

Teams, Outlook, SharePoint, Power Point og Excel fungerer som naturlige forlængelser af ERP-processerne.



Adgang til AppSource-økosystemet

Tilføj funktionalitet og branchestandarder via de mere end 3.000 tilgængelige apps – uden specialudvikling.



Løbende opdateringer og ny funktionalitet uden projekter

To store releases årligt samt månedlige forbedringer uden driftsforstyrrelser.



En sikker, skalerbar og teknisk fremtidssikret platform

Avanceret sikkerhed, fuld compliance og moderne API'er. En platform der udvikler sig automatisk sammen med jer.



Vidste du det?

3 Disse gevinster går I glip af hver dag i et forældet ERP/økonomi-system.

Hver dag uden en cloud-løsning som Business Central betyder tabte effektiviseringsmuligheder, dårligere beslutningsgrundlag og mere manuel administration.

Her er de forbedringer, Business Central ville give jer fra dag ét:



Automatiske opdateringer to gange om året

Nye funktioner, forbedret performance og sikkerhed uden dyre opgraderingsprojekter.



Simpel administration og udvidelse

Tilføjelse af brugere, regnskaber, funktioner eller processer uden at påvirke drift eller performance.



Realtidsindsigt i økonomi og drift

Ikke flere Excel-eksporter for at skabe overblik. Data er opdateret live på tværs af finans, lager og produktion.



Styring af sikkerhed og compliance 'out of the box'

Microsoft håndterer backup, adgangskontrol, databeskyttelse og global compliance.



Indbyggede dashboards og analyser i Power BI

Moderne visualiseringer af KPI'er uden at skulle bygge rapporter fra bunden.



Brug apps fra hele verden

Tilføj funktioner som fx avanceret dokumenthåndtering, bilagsflow eller integrationer uden specialudvikling.



Sømløs integration til Microsoft 365

Arbejd direkte fra Outlook og Teams, del dokumenter i Word og Excel, og arkiver nemt filer i SharePoint, så alt er samlet ét sted.



Standardiserede processer, der reducerer risiko og afhængigheder

Viden og arbejdsgange ligger i systemet, ikke i individuelle Excel-ark eller hos medarbejdere.



Automatiserede workflows i hele økonomiprocessen

Periodiseringer, reminders og approval flows, der reducerer manuelt arbejde og mindsker fejl.



AI, Copilot og agenter, der arbejder for dig

Hjælp til analyser, opsætning, forslag og automatisering af opgaver i økonomi-teamet.



Evexo er en partner, vi har stor tillid til.

De er fleksible og tilgængelige, og de gør komplekse udfordringer enklere at håndtere i hverdagen.

Det giver os driftssikkerhed og tryghed i, at vi altid kan levere til vores kunder.

Lisa Skytte

COO, Hounisen Laboratorieudstyr A/S



[Læs flere cases på Evexo.dk](https://www.evexo.dk)





Afklaringsmodel

4 10 tegn på, at I skal gøre jer klar til et migreringsprojekt

Når kravene fra omverden vokser, bliver det tydeligere, om ERP-systemet stadig understøtter forretningen – eller begynder at holde jer tilbage. Måske er det tid til at reagere?

Her er 10 af de mest tydelige indikatorer:



Økonomiafdelingen bruger mere tid på kontrol end analyse

Når fejlrettelser, afstemninger og dobbeltarbejde tager pladsen fra fagligt arbejde og forretningsudvikling.



Excel er blevet jeres vigtigste ERP-modul

Når rapportering, budgetter og prognoser kun fungerer uden for ERP-systemet – og kræver manuelle mellemregninger.



Systemet kan ikke følge med forretningens udvikling

Når nye produkter, processer, lokationer eller forretningsmodeller kræver komplicerede workarounds.



Systemet giver ikke overblik i realtid

Når ledelsesinformation først bliver brugbar efter eksport, manipulation af datasæt eller manuel opdatering.



I er afhængige af nøglepersoner for at få hverdagen til at fungere

Når processer og viden bor hos enkelte medarbejdere – og fravær bliver en risiko for driften.



Nye teknologier skaber muligheder, jeres ERP ikke kan udnytte

Når AI, automatisering, digitale workflows, Power BI og moderne integrationer er uden for rækkevidde.



Integrationer til nye løsninger bliver dyre og besværlige

Når webshop, lagerautomation, CRM eller BI kræver specialudvikling eller ustabile tekniske omveje.



Jeres ERP kræver flere og dyrere specialrettelser

Når selv små ændringer tager længere tid, og udviklere må bygge uden om begrænsninger. Vedligehold koster nemt mere, end systemet reelt giver tilbage.



Driftsomkostningerne stiger år for år

Når I investerer i hardware og infrastruktur, der ikke skaber værdi – men blot holder systemet kørende.



Frustrationen stiger – og det påvirker produktiviteten

Når systemet opleves som en barriere i hverdagen, og processer tager længere tid end nødvendigt.



Tjekliste

5 6 faser: Sådan forbereder I en succesfuld migrering til Cloud ERP

En stærk migrering bygger på tidlige afklaringer om mål, processer, data og organisering. Det er fundamentet, der sikrer tempo, kvalitet og et projekt uden unødige overraskelser.

Her er de 6 faser, der giver et stærkt fundament for migreringen:

1

Forstå jeres udgangspunkt

- I har kortlagt jeres vigtigste forretningsprocesser. Hvor fungerer tingene godt og hvor opstår flaskehalse?
- I har overblik over nuværende data og datakvalitet. Hvilke data er kritiske at videreføre og hvor er der behov for oprydning?
- I har identificeret integrationer og systemafhængigheder.
- I har kortlagt nuværende udvidelser/tilpasninger og teknisk gæld. Hvad skal udfases, standardiseres eller genopbygges? Og hvor blokerer systemet i dag?

2

Definér jeres mål og behov

- I har afklaret, hvilke funktioner I forventer af en moderne ERP-løsning. Automatisering, rapportering, AI, digitale approval-flows, mobilitet m.m.
- I har identificeret de vigtigste gevinster for de næste 2-3 år. Hvilke potentialer ønsker I at realisere, som det nuværende system ikke understøtter? Og hvordan måles succes?
- I har skelnet mellem "need to have" og "nice to have". Så løsningen ikke starter i overimplementering, men med det rigtige scope.

3

Organisér projektet rigtigt

- I har udpeget et internt projektteam. Repræsentanter fra økonomi, drift, IT og ledelse — med klare roller og ansvar.
- I har vurderet, hvad god forankring kræver internt. Ressourcer, kommunikation, superbrugere, ejerskab og tid.
- I har vurderet, hvad god forankring kræver af en implementerings-partner ift. rådgivning, projektstyring, support, sparring og forandringsledelse.

4

Skab et solidt teknisk fundament

- I har besluttet, hvad der skal ske med historiske data. Hvad migreres — og hvad arkiveres?
- I har beskrevet forventninger og tekniske krav til jeres integrationer. Webshop, lager, produktion, service, CRM, PIM, mv.
- I har kortlagt funktioner uden for økonomi, der skal bindes sammen af integrationer. Så I sikrer stabile processer på tværs af virksomheden

5

Gør organisationen klar til forandring

- I har afklaret, hvordan brugerne skal involveres og trænes.
- I har overvejet en plan for træning, test, superbrugere, procesbeskrivelser og løbende adoption.

6

Tag de første konkrete skridt

- I har taget et indledende sparringsmøde med en kompetent partner.
- Find en partner der udfordrer jer fagligt — og ikke bare taler teknik.
- I har alignment i ledelsen om mål, budget og ressourcer - når toppen er enige, er migreringen realistisk og bæredygtig.



Projektfælderne

6 10 klassiske faldgruber ved ERP-migrering – og hvordan I undgår dem

Migrering fejler sjældent på teknikken, men på beslutninger, afklaringer og forankring. Vi har beskrevet de mest typiske fejl, vi ser i projekter – og hvordan I kan undgå dem fra start.

Her er 10 af de klassiske fejl, der koster mest – og som er nemmest at undgå.



Manglende fælles mål og forventninger

Når økonomi, drift, IT og ledelse ikke deler samme ambition og scope, trækkes projektet i flere retninger og mister fokus.



Der afsættes for lidt tid til test og validering

Flaskehalse og fejl opdages for sent, hvilket presser go-live eller giver dårlig brugeroplevelse.



Man migrerer alt det gamle uden at rydde op

Dårlig datakvalitet, dubletter og irrelevante historiske data skaber støj og fejl i det nye system.



Organisationen undervurderer træningsbehovet

Selv den bedste løsning skaber ikke værdi, hvis brugerne ikke er trygge, oplærte og engagerede.



Man forsøger at gentage fortidens tilpasninger

Man bør udnytte de nye standard-funktioner og prioritere at tilrette sine processer i stedet for at holde stædigt fast i gamle arbejdsgange.



Integrationer og afhængigheder overses eller opdages sent

Webshop, CRM, lager, løn og BI er ofte kritiske funktioner og dybt afhængige af ERP-systemet.



Omfanget vokser, fordi der ikke prioriteres hårdt nok

“Nice to have” bliver til “need to have”, og projektet bliver for tungt allerede i første fase.



Man forventer et 1:1 match med det gamle system

Tænk nyt. Helt nyt. Ikke “gammelt i en ny pakke”. Cloud-ERP fungerer anderledes og giver andre muligheder.



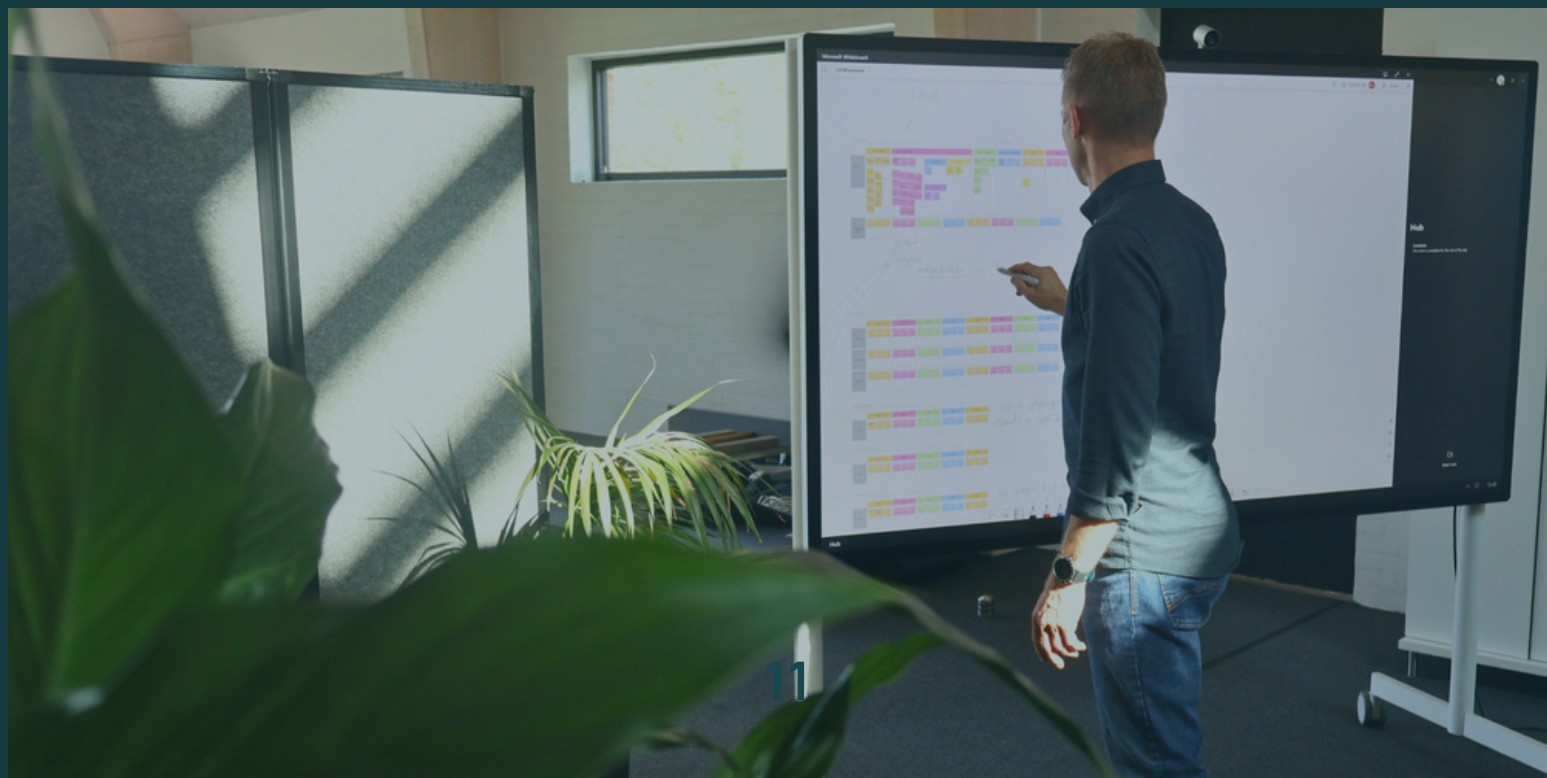
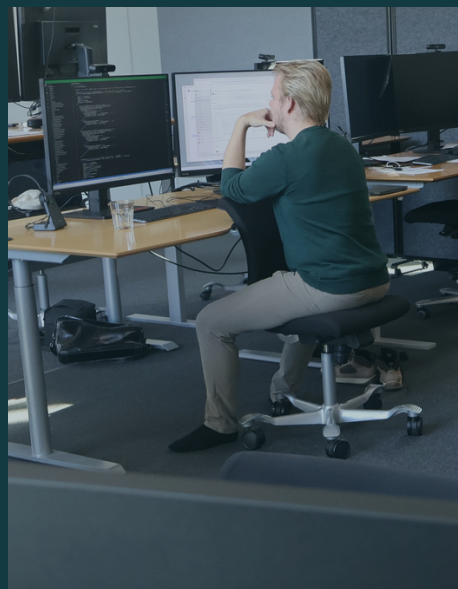
Brugerne involveres for sent

Når brugerne ikke involveres, høres eller trænes tidligt, falder adoptionen og løsningen møder modstand.



Man vælger en partner, der implementerer – men ikke udfordrer

Et projekt mister retning, hvis partneren ikke udfordrer scope, tilpasninger, processer og prioriteringer.





Business Casen

7 ROI og forretningsværdi – derfor er migrering en investering, ikke en udgift

Migrering er ikke en udgift, men en investering, der forbedrer drift, produktivitet og styring. Når totaløkonomien regnes med, viser business casen sig typisk stærkere end forventet.

10 faktorer, der hjælper jer med at vurdere afkast af migrering på både kort og lang sigt:



Lavere driftsomkostninger

Servere, hardware, opgraderinger og hostingomkostninger udgår og erstattes af en forudsigelig abonnementsmodel.



Færre manuelle processer

Automatisering, workflows og digital godkendelse reducerer gentagelser, fejl og tidsforbrug i økonomiafdelingen.



Bedre produktivitet i økonomiteamet

Fuld digitalisering af processer hæver hastigheden for godkendelser og fakturering



Hurtigere fra indsigt til beslutning

Real-time ud-af-boksen rapportering og bedre datakvalitet giver hurtigere reaktionsevne i økonomi, ledelse og drift.



Mindre behov for dyre specialtilpasninger

Moderne standardfunktioner og et bredt udvalg af apps erstatter meget af den custom code, der tidligere skulle vedligeholdes manuelt.



Lavere risiko og højere stabilitet

Indbygget sikkerhed som multi-faktor login, backup af data, rettighedsstyring og anvendelse professionelle datacentre reducerer risikoen for driftstop, fejl og datatab.



Hurtigere time-to-value

Business Central kan implementeres modulært og trinvist, så gevinster realiseres langt tidligere end i klassiske ERP-projekter.



Færre udgifter til teknisk gæld

Når forældede tilpasninger, workarounds og integrationsproblemer udfases, frigøres både budget og afhængighed af kompetencer.



Styrket evne til at skalere forretningen

Cloud-ERP gør det nemmere at reagere på uventet vækst eller nedgang, giver fleksibilitet i valg af lokation og styrker robustheden ved forretningsændringer.



Forbedret oplevelse og fastholdelse af medarbejdere

Moderne brugergrænseflade, mobil adgang og automatisering reducerer frustration, onboardingtid og fejl – og løfter kvaliteten.



Beslutningsramme

8 Disse 10 tidlige beslutninger afgør projektets succes

De rigtige beslutninger tidligt i forløbet har større betydning for migreringens succes end teknikken. Her handler det om retning, prioritering og forankring – ikke om funktioner.

Her er 10 afgørende beslutninger, der påvirker kvalitet, tempo og effekt af migreringen:



Beslutningen om, hvad migreringen skal løse – ikke kun hvad der skal flyttes

En stærk migrering bygger på en vision for fremtidig forretning, ikke en kopi af fortidens system.



Beslutningen om datagrundlaget – hvor meget der skal migreres, og hvad der skal arkiveres

For meget data øger kompleksiteten; for lidt skaber huller i historikken. Balance er afgørende.



Beslutningen om brugerinddragelse – hvem, hvordan og hvornår

Tidlig involvering skaber ejerskab, højere datakvalitet og færre overraskelser ved go-live.



Beslutningen om governance og ejerskab af den nye løsning

Roller, ansvar og beslutningsgange skal være defineret for at undgå kaos efter go-live.



Beslutningen om rapportering og BI-strategi

KPI'er skal tænkes ind fra start, ellers tapes potentialet.



Beslutningen om at standardisere det meste og kun tilpasse det, der er forretningskritisk

En klar prioritering sikrer lav kompleksitet, lavere omkostninger og en løsning, der er lettere at vedligeholde.



Beslutningen om at udfase gamle tilpasninger og afsøge nye muligheder

Arv fra tidligere systemer er en af de største fordyrende faktorer. Brug anledningen til at tænke forfra og ikke være bundet af gamle processer.



Beslutningen om træning og adoption

En klar plan for superbrugere, hands-on træning og test gør forskellen mellem succes og frustration.



Beslutningen om prioritering!

“need to have” nu og “nice to have” senere
Hårde prioriteringer sikrer et hurtigere projekt, lavere risiko og bedre ROI.



Beslutningen om integrationer og samspillet med resten af jeres systemlandskab

Webshop, lager, CRM, og 3. parts-systemer skal designes strategisk – ikke blot teknisk.



9 Cases fra virksomheder, der allerede har gjort det.

De bedste migreringsprojekter starter med klare beslutninger, realistiske prioriteringer og en moderne cloud-platform, der kan løfte forretningen.

Her er to kundehistorier, der viser, hvordan migrering skaber værdi i økonomi og drift:

Unilite A/S

Med Evexo som partner fik Unilite en løsning, der både sikrer effektiviseret drift og åbner døren til helt nye forretningsmuligheder.

Nøgleresultater

- Effektiviseret planlægningsarbejde
- Bedre lagerstyring og korrekte vareaftræk
- Klargjort til etablering af webshop
- Klargjort til integration med ny produktkonfigurator
- Styrket medarbejderforankring
- Øget brug af rapportering og bedre beslutningsgrundlag



Hedegaard Nordic A/S

Med Evexo som partner fik virksomheden en løsning, der automatiserer faktura- og dataprocesser og samtidig skaber et solidt fundament for fremtidig vækst.

Nøgleresultater

- Digitaliseret håndtering af fakturaer og bilag
- Forbedret datakvalitet på kunder og leverandører
- Hurtigere og mere præcise økonomiprocesser
- Mindre manuelt arbejde og færre fejl
- Bedre overblik og kontrol i økonomifunktionen



Undgå dyre omveje i jeres ERP-projekt. Få tryghed med et klart beslutningsgrundlag.

Vores gratis ERP Strategimøde-koncept hjælper jer med at
skabe overblik og få et realistisk udgangspunkt for en
succesfuld Business Central-implementering.

Book en uforpligtende session 

Cloud ERP Migrering

Tag de første skridt mod fremtidens økonomifunktion

Kontakt os for rådgivning og sparring



www.evexo.dk



info@evexo.dk



+45 70 22 22 40



[linkedin.com/company/evexo](https://www.linkedin.com/company/evexo)



[facebook.com/evexoDK](https://www.facebook.com/evexoDK)

Evexo